

Cultura de negocios de Rusia/Inteligencia de mercados

Citas y lugares de encuentro

Por: Legiscomex.com

Mayo del 2016

No es fácil conseguir una cita de negocios en Rusia, por lo tanto, una vez se ha llegado a un acuerdo no se debe cancelar o aplazar y es necesario reconfirmar varias veces. También es de suma importancia llegar puntual, para ellos este es un valor que no debe faltar en ninguna negociación.

El lunes no se considera un buen día para hacer negocios, ni para viajar. Es preferible tratar de establecer citas otros días de la semana.

Los restaurantes son buenos lugares de encuentro, sobre todo si se trata de generar una buena primera impresión. Para los rusos es importante entablar una conversación amena antes de iniciar algún convenio.

En los restaurantes más populares suele haber mesas largas para varias personas, mientras que en los más exclusivos, cada cliente, aunque vaya solo, tiene su propia mesa. El almuerzo es la comida de negocios más habitual.

Los rusos son grandes bebedores de vodka, su bebida nacional. Para servirlo se debe mantener la copa sobre la mesa y llenarla hasta el borde, luego es permitido alzarla para realizar el brindis acostumbrado. Es obligatorio terminar toda una botella empezada. En los restaurantes se vende el vodka por gramos.